

**LES AGENTS
FIDUCIAIRES
GÈRENT DES
MILLIONS.**




**LES AGENTS
IMMOBILIERS
VENDENT
DES MAISONS
DE RÊVE.**

Est-ce vrai ?

Découvre ce que les agents fiduciaires et les agents immobiliers font durant leur journée de travail.

hello-career.ch



**AVEC
CONCOURS
QUIZ**

**HELLO
CAREER**

EMPLOYÉ DE COMMERCE DANS LA BRANCHE FIDUCIAIRE/IMMOBILIÈRE :

Tu aimes les chiffres et le contact avec les clients ? Tu cherches un métier plein de diversité et offrant de nombreuses possibilités de développement ? Dans ce cas, le métier d'employé de commerce dans la branche fiduciaire/immobilière est fait pour toi. Découvre la spécialité qui te correspond le mieux !

Spécialité secteur fiduciaire

En tant que professionnel du secteur fiduciaire, tu apportes ton soutien aux entreprises – de la petite structure à l'organisation de grande taille – de même qu'aux particuliers pour toutes les questions ayant trait aux finances. Par exemple, tu tiens la comptabilité, fais les déclarations d'impôt et établis les décomptes de salaire. Les agents fiduciaires impressionnent avec leurs connaissances spécialisées en matière de conseils pour la création d'entreprise, la planification successorale ou la succession. En tant qu'agent fiduciaire, tes conseils sont toujours demandés quand il s'agit de gérer de l'argent. La confiance et la discrétion sont de la plus haute importance.

Spécialité immobilier

En tant qu'employé de commerce dans la branche immobilière, tu apprends à gérer des immeubles d'habitation et locaux commerciaux. En plus de tenir la comptabilité des immeubles, tu établis également les décomptes des frais accessoires et de chauffage ainsi les contrats de location. Par ailleurs, tu passes commande auprès des artisans. En cas de changement de locataire, tu fais un état des lieux de l'objet, que tu remets ensuite aux nouveaux locataires. Les propriétaires peuvent demander à ton entreprise de vendre leur bien immobilier. Pour cela, il faut entre autres créer une annonce, organiser des visites de l'objet mis en vente puis remettre ce dernier aux nouveaux propriétaires.

Analyse de la profession

Désires-tu savoir si la fiduciaire ou l'immobilier conviendrait mieux à tes centres d'intérêts ? Notre analyse de la profession t'y aidera (avec résultat de test individuel).

hello-career.ch



Quiz en ligne
TESTE TES
CONNAISSANCES
ET GAGNE UN
BEATS STUDIO3
ECOUTEURS

QUIZ

Quelles sont les tâches qui t'attendent en tant qu'employé de commerce dans la branche fiduciaire/immobilière ?

hello-career.ch/quiz



PLACES D'APPRENTISSAGE

Trouve une place d'apprentissage près de chez toi.

hello-career.ch/places-dapprentissage



BLOG

Découvre à quoi ressemble une journée d'apprentissage typique.

hello-career.ch/blog



HELLO
CAREER

OÙ, QUOI, QUAND ?

Infos importantes en un coup d'œil



Durée de l'apprentissage
3 ans



Entreprise de formation
Bureau fiduciaire ou entreprise immobilière Immobilienfirma



Profils
Certificat fédéral de capacité (CFC) ou CFC avec maturité professionnelle



École professionnelle
Les 1ère et 2e années, 2 jours par semaine, la 3e année, 1 jour par semaine (avec l'école de maturité professionnelle : 2 jours)



Conditions requises
École obligatoire achevée, sens des chiffres, fiabilité, sens du contact



Diplôme
Certificat fédéral de capacité en tant qu'« employé/employée de commerce CFC » dans la branche fiduciaire/immobilière

Tu trouveras de nombreuses autres informations sur notre site internet.
hello-career.ch

Ou appelle-nous – nous sommes là pour toi.
021 625 26 78