



**LES AGENTS  
FIDUCIAIRES  
GÈRENT DES  
MILLIONS.**



**LES AGENTS  
IMMOBILIERS  
VENDENT  
DES MAISONS  
DE RÊVE.**

**Est-ce vrai ?**

Découvre ce que les agents fiduciaires et les agents immobiliers font durant leur journée de travail.

[hello-career.ch](https://hello-career.ch)



**AVEC  
CONCOURS  
QUIZ**

**HELLO  
CAREER**

# EMPLOYÉ DE COMMERCE DANS LA BRANCHE FIDUCIAIRE/IMMOBILIÈRE :

Tu aimes les chiffres et le contact avec les clients ? Tu cherches un métier plein de diversité et offrant de nombreuses possibilités de développement ? Dans ce cas, le métier d'employé de commerce dans la branche fiduciaire/immobilière est fait pour toi. Découvre la spécialité qui te correspond le mieux !

## Spécialité secteur fiduciaire

En tant que professionnel du secteur fiduciaire, tu apportes ton soutien aux entreprises – de la petite structure à l'organisation de grande taille – de même qu'aux particuliers pour toutes les questions ayant trait aux finances. Par exemple, tu tiens la comptabilité, fais les déclarations d'impôt et établis les décomptes de salaire. Les agents fiduciaires impressionnent avec leurs connaissances spécialisées en matière de conseils pour la création d'entreprise, la planification successorale ou la succession. En tant qu'agent fiduciaire, tes conseils sont toujours demandés quand il s'agit de gérer de l'argent. La confiance et la discrétion sont de la plus haute importance.

## Spécialité immobilier

En tant qu'employé de commerce dans la branche immobilière, tu apprends à gérer des immeubles d'habitation et locaux commerciaux. En plus de tenir la comptabilité des immeubles, tu établis également les décomptes des frais accessoires et de chauffage ainsi les contrats de location. Par ailleurs, tu passes commande auprès des artisans. En cas de changement de locataire, tu fais un état des lieux de l'objet, que tu remets ensuite aux nouveaux locataires. Les propriétaires peuvent demander à ton entreprise de vendre leur bien immobilier. Pour cela, il faut entre autres créer une annonce, organiser des visites de l'objet mis en vente puis remettre ce dernier aux nouveaux propriétaires.

## Analyse de la profession

Désires-tu savoir si la fiduciaire ou l'immobilier conviendrait mieux à tes centres d'intérêts ? Notre analyse de la profession t'y aidera (avec résultat de test individuel).

[hello-career.ch](https://hello-career.ch)



Quiz en ligne  
TESTE TES  
CONNAISSANCES  
ET GAGNE UN  
BEATS STUDIO3  
ECOUTEURS

## QUIZ

Quelles sont les tâches qui t'attendent en tant qu'employé de commerce dans la branche fiduciaire/immobilière ?

[hello-career.ch/quiz](https://hello-career.ch/quiz)



## PLACES D'APPRENTISSAGE

Trouve une place d'apprentissage près de chez toi.

[hello-career.ch/places-dapprentissage](https://hello-career.ch/places-dapprentissage)



## BLOG

Découvre à quoi ressemble une journée d'apprentissage typique.

[hello-career.ch/blog](https://hello-career.ch/blog)



HELLO  
CAREER

## OÙ, QUOI, QUAND ?

Infos importantes en un coup d'œil



**Durée de l'apprentissage**  
3 ans



**Entreprise de formation**  
Bureau fiduciaire ou entreprise immobilière Immobilienfirma



**Profils**  
Certificat fédéral de capacité (CFC) ou CFC avec maturité professionnelle



**École professionnelle**  
Les 1ère et 2e années, 2 jours par semaine, la 3e année, 1 jour par semaine (avec l'école de maturité professionnelle : 2 jours)



**Conditions requises**  
École obligatoire achevée, sens des chiffres, fiabilité, sens du contact



**Diplôme**  
Certificat fédéral de capacité en tant qu'« employé/employée de commerce CFC » dans la branche fiduciaire/immobilière

Tu trouveras de nombreuses autres informations sur notre site internet.  
**hello-career.ch**

Ou appelle-nous – nous sommes là pour toi.  
**021 625 26 78**